

# 支援メニュー

活 | 用 | 事 | 例 | 集







## Webマッチングにより新規取引先を探したい

- 大企業(約400社)海外企業(約7,000社)中小企業(約14,000社)が登録。
- 企業情報の発信、企業情報の検索、直接の商談・情報交換が可能。
- 中小機構のコーディネーターがマッチングをサポートします。
- 中小機構主催又は関係機関と共催する展示会・商談会等と連携して商談の機会をご提供します。



### 事例紹介 | 株式会社TBA (宮城県)

## J-GoodTechとCEO商談会を活用して海外パートナーを獲得

### 遺伝子検査紙の海外販売パートナー企業との出会い



当社は中小機構が運営するインキュベーション施設 T-Biz(東北大学連携ビジネスインキュベータ)に入居しています。こちらの専門家の方から販路開拓ツールとしてジェグテック

をご紹介いただいたのが活用のきっかけです。

ジェグテック掲載企業ということで、ベトナム製薬企業の CEO と商談する機会を得ました。また驚いたことに、その他にも当社のジェグテック掲載ページをご覧になったマレーシア企業様からオファーが届き、商談に発展したこともあります。ジェグテックには海外の公的機関が推薦した企業が登録されているので、そちらの企業にも積極的に訴求していきたいです。

セールスマネジャー 櫻田 仁 様

### 事業概要

遺伝子検査紙を含む検査ツールの開発、製造、販売



遺伝子検査キット

### 支援概要・成果

